



Med Horsens Stevedoreforretnings nyopførte skærmtag er der nu ialt 11.000 kvadratmeter skrmtag direkte ved bolværk . I løbet af 1989 vil endnu et skærmtag blive opført. (Foto: Lars Juul)

Omsætningen på Horsens Havn stærkt stigende

Ideelle faciliteter med bl.a. 11.000 kvadratmeter skrmtag ved bolværket har gjort Horsens til landets største træimporthavn

Fra gammel tid har en havn været et stort aktiv for en by, og for Horsens vedkommende har havnen altid haft en central plads i byens handelsliv. I de seneste år har aktiviteten havnen været strkt stigende. Ikke mindst som trimporthavn har Horsens markeret sig, og hver dag kører snesevis af lastbiltræk fra Horsens Havn med træ til

overalt i Jylland og på Fyn.

- Vores største varegruppe på Horsens Havn er helt afgjort pakketræ, siger stevedore Ove Toftbjerg, Horsens Stevedoreforretning. I 1988 var omsætningen 220.000 kubikmeter, og det var en stigning i forhold til året for på 30.225 kubikmeter.

For tre-meter træ og tom-

merstokkes vedkommende var der ligeledes i 1988 tale om en væsentlig omsætningsstigning. Det er skibsmægler Jørn Willer, der er mægler på disse kategorier af

Til Horsens fra Rusland

Tommerstokkene kommer til Horsens fra Rusland. Det er meget fint og hårdt fordi det ikke er drevet frem. Den årlige import af

kubikmeter, og størstedelen går til Sønderby Savværk.

Tre-meter træet er udtynning fra danske skove. Det eksporteres til Sverige, hvor det skæres i flis og forarbejdes til cellulose. I øvrigt er der fra Horsens Havn også en stor eksport af flis gennem skibsmægler Jørn Møller. De seneste år har eksporten ligget nogenlunde konstant på 100.000

11.000 kvadratmeter skrmtag

- Der samles efterhånden mere og mere træ i Horsens, og derfor har Horsens Stevedoreforretning taget den tredje træterminal i brug, så vi nu råder over 11.000 kvadratmeter skærmtag direkte ved bolværk, siger stevedore Ove Toftbjerg.

- En stor del af det træ, der bliver lossat går bogstavelig taget direkte på lastbilerne og loft ud til trælasthandlerne, men det er naturligvis langt størstedelen, der kommer til at ligge på havnen i kortere eller længere tid. Det er vigtigt, at dette træ kommer til at ligge beskyttet for regnen, og derfor har Horsens Stevedoreforretning i løbet af de seneste år ladet bygge tre skærmtage.

- Det er imidlertid endnu ikke tilstrækkeligt. Man vil stadig kunne se træ ligge på kajen tildækket med presenninger, og derfor har vi planer om i år at opføre endnu mere af fire.

Stor rutine i udlevering af træ

Horsens Stevedoreforretning er i øvrigt et gammelt firma på Horsens Havn. Det blev stiftet af Christian Andersen i 1878, og ved hans død i 1905 blev firmaet overtaget af sønnen, Soren Andersen, der drev Horsens Stevedoreforretning til 1952. I dag er det Foreningen af Arbejdsgivere i Horsens, der driver stevedoreforretningen.

- Mr Horsens Havn i særlig grad har markeret sig som træimporthavn, er det, fordi vi har nogle gode faciliteter til opbevaring af træet og ikke mindst en stor rutine i udlevering af træet, siger Ove Toftbjerg.

- For os ligger der naturligvis en stor udfordring i at yde så god en service som muligt, så godsmængden ikke alene kan fastholdes, men også heist i seneste år.

- Det kræver en effektiv havn med fleksibilitet og effektivitet, og på Horsens Havn har vi den store fordel, at vi hurtigt kan omstille os.

- En del af det træ er blevet lossat i Horsens, er blevet genlæsset på jernbanevog-

ne og sendt videre til Tyskland, Østrig, Schweiz og Frankrig. Det drejer sig om ialt 250 jernbanevogne.

- For det er Mart, at det er andet end træ, vi beskæftiger os med på havnen. Selvom pakketræ er den største varegruppe, så har der været stigende aktivitet indenfor andre grupper som foderstoffer, gødning, jern og skærver. Nye varegrupper er ligeledes kommet til - bl.a. udskibning af kartofler til Nordafrika.

Horsens-Terminalen

- et nyt selskab

Fremtidsudsigterne for Horsens Havn tegner lyst, men man er klar over, at opgaverne ikke kommer af sig selv og at der skal arbejdes hårdt for at bevare den position, havnen har.

Derfor har Horsens Stevedoreforretning og arbejdsgiverne på Horsens Havn stiftet et selskab, Horsens-Terminalen A/S, der skal sælge og markedsføre Horsens Havn. Der vil blive ført et målrettet PR-arbejde så man får udviklet aktiviteterne.

Det nye selskab vil ikke alene "sælge" Horsens havn på prisen, men måske i Mere grad på service og kvalitetsarbejde. Det betyder, at materiellet på Horsens Havn hele tiden vil være det bedst mulige og mest moderne.

- Vi må tænke stort for at følge med tiden, siger stevedore Ove Toftbjerg. (can)